



Executive Relocations recrute des talents... pour un service d'exception...

Permettre aux entreprises d'optimiser les coûts liés à la mobilité, atténuer le stress lié à une mutation, favoriser une meilleure adhésion des salariés à la mobilité, contribuer à l'amélioration du taux de succès des mutations, être un libérateur de temps pour les entreprises et les collaborateurs : telles sont les vocations essentielles d'Executive Relocations.

Partenaire des Directions des Ressources Humaines de grands groupes nationaux et internationaux, Executive Relocations a accompagné depuis plus de 20 ans 20 000 salariés en situation de mobilité géographique en France et dans le monde dans toutes leurs étapes : formalités administratives, recherche de logement, suivi de l'immigration, déménagement...

Nous recrutons un **Délégué Régional adjoint** (H/F) en CDI :

Poste et missions :

Relevant directement du Délégué Régional et du Directeur du réseau, le Délégué Régional adjoint aidera le Délégué Régional sur toutes les fonctions de gestion suivantes (non exhaustives):

- **Management :**

Vous contribuerez à animer 10 personnes (salariées ou indépendantes) réalisant les missions sur l'ensemble de votre région, ainsi qu'à référencer de nouveaux consultants.

Vous suivez les indicateurs de performance de votre région.

- **Gestion de la délégation régionale :**

Vous suivez des indicateurs financiers associés à la délégation : chiffre d'affaires, rentabilité, budget, etc.

Vous serez force de proposition pour anticiper les risques (techniques, marché, contractuels, clients...) et mettre en place des actions préventives.

Suivi et réalisation de l'opérationnel : Après une période de formation, vous serez amené à prendre en charge vous-même des dossiers en coordination de service liés à l'accompagnement de salariés en mobilité sur la région.

- **Représentation commerciale :**

Vous contribuerez à développer le tissu économique local et fidéliserez votre portefeuille clients et partenaires existant.

Vous pourrez représenter par ailleurs l'entreprise auprès des administrations (CCI, Communautés d'agglomération, ...) et instances politiques locales.

Profil :

Vous avez un anglais courant, vous êtes issu d'une entreprise de services en BtoB, vous avez le sens de la relation client.

Doté d'un leadership et d'un sens aigu de l'entreprise, vous savez fédérer les ressources et partenaires en créant une dynamique.

Adaptabilité et flexibilité, vous anticipez les évolutions et les changements à venir.

Lieu : Chambray-les-Tours

Salaire : 30 K€ à l'année.